



Karta przedmiotu

| | | | | | | | |
|---|---|---|--------------------------|------------------------|--|-----------------------|-------|
| Nazwa i kod przedmiotu | Communication and negotiations, PG_00045328 | | | | | | |
| Kierunek studiów | Inżynieria danych | | | | | | |
| Data rozpoczęcia studiów | październik 2024 r. | Rok akademicki realizacji przedmiotu | | | 2024/2025 | | |
| Poziom kształcenia | I stopnia - inżynierskie | Grupa zajęć | | | Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów Grupa zajęć z obszarów nauk humanistycznych lub nauk społecznych Grupa zajęć powiązanych z prowadzonymi badaniami naukowymi w dziedzinie nauki związanej z kierunkiem - profil ogólnoakademicki | | |
| Forma studiów | stacjonarne | Sposób realizacji | | | na uczelni | | |
| Rok studiów | 1 | Język wykładowy | | | angielski | | |
| Semestr studiów | 2 | Liczba punktów ECTS | | | 2.0 | | |
| Profil kształcenia | ogólnoakademicki | Forma zaliczenia | | | zaliczenie | | |
| Jednostka prowadząca | Wydział Zarządzania i Ekonomii -> Katedra Przedsiębiorczości | | | | | | |
| Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców) | Odpowiedzialny za przedmiot | | dr Katarzyna Stankiewicz | | | | |
| | Prowadzący zajęcia z przedmiotu | | dr Katarzyna Stankiewicz | | | | |
| Formy zajęć i metody nauczania | Forma zajęć | Wykład | Ćwiczenia | Laboratorium | Projekt | Seminarium | RAZEM |
| | Liczba godzin zajęć | 0.0 | 30.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 30 |
| | W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0 | | | | | | |
| Aktywność studenta i liczba godzin pracy | Aktywność studenta | Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów | | Udział w konsultacjach | | Praca własna studenta | RAZEM |
| | Liczba godzin pracy studenta | 30 | | 2.0 | | 18.0 | 50 |
| Cel przedmiotu | Celem przedmiotu jest przygotowanie studentów do efektywnego komunikowania się w procesie pracy zespołowej oraz udziału w negocjacjach z wewnętrznymi i zewnętrznymi klientami projektu. | | | | | | |
| Efekty uczenia się przedmiotu | Efekt kierunkowy | | Efekt z przedmiotu | | Sposób weryfikacji i oceny efektu | | |
| | | | | | | | |
| Treści przedmiotu | <ul style="list-style-type: none">Wprowadzenie - proces komunikacji interpersonalnejKomunikacja werbalna i niewerbalnaStyle komunikacji międzyludzkiejCharakterystyka pracy zespołowej, podejmowanie decyzji w zespoleKomunikacja jako narzędzie budowania klimatu pracy zespołowejRole w zespolebariery w komunikowaniu się zespołówKomunikacja w zespole zróżnicowanym, wirtualnymPrezentacja jako forma komunikacjiAlternatywne metody rozwiązywania konfliktów (ADR)Proces negocjacji, typy i style negocjacjiPrzygotowanie, techniki i ocena negocjacji | | | | | | |
| Wymagania wstępne i dodatkowe | | | | | | | |
| Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się | Sposób oceniania (składowe) | | Próg zaliczeniowy | | Składowa oceny końcowej | | |
| | Aktywność w czasie realizacji ćwiczeń | | 80.0% | | 40.0% | | |
| | Praca pisemna | | 60.0% | | 30.0% | | |
| | Case-study i prezentacja zespołowa | | 60.0% | | 30.0% | | |

| | | |
|---|---|---|
| Zalecana lista lektur | Podstawowa lista lektur | <p>Cialdini, R. (2006), Influence: The Psychology of Persuasion, Revised Edition Harper</p> <p>Fisher, R., Ury, W.L. (2011) Getting to Yes: Negotiating Agreement Without Giving In. Penguin Books.</p> <p>Kahneman, D.(2013) Thinking, fast and slow. Farrar, Straus and Giroux</p> <p>Voss, Ch. (2016) Never Split the Difference: Negotiating As If Your Life Depended On It. Harper Business.</p> |
| | Uzupełniająca lista lektur | Malhotra, D., Bazerman , M. (2008), Negotiation Genius: How to Overcome Obstacles and Achieve Brilliant Results at the Bargaining Table and Beyond. Bantam; NO-VALUE edition |
| | Adresy eZasobów | Adresy na platformie eNauczanie: |
| Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania | <p>Wraz z zespołem przeprowadźcie ankietę dotyczącą najczęściej popełnianych w komunikacji błędów i zaprezentujcie wyniki w czasie kolejnych zajęć.</p> <p>Opisz i oceń metody rozwiązania konfliktów w zespole na wybranym przykładzie (rzeczywistym i aktualnym).</p> | |
| Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu | Nie dotyczy | |

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.